

JOSÉ ANTONIO GÓMEZ ROCHA

Gerente General/Managing Director – CEO Regional – Director de Empresas



Economista de la Universidad de Lima (Perú), bilingüe en inglés y MBA (International Programme) de la Universidad Adolfo Ibáñez (Chile). Amplia trayectoria gerencial en áreas corporativas y desarrollo, vinculado a sectores industriales y banca en países como Chile, Perú y México. Reconocido por su dominio y estructuración de procesos clave del negocio, y apertura de nuevas líneas y mercados (escalamiento). Liderazgo y formación de equipos multidisciplinarios de alto desempeño y alto volumen (1.400 personas) distribuidos en LATAM. Ha logrado excelentes resultados en rentabilidad (EBITDA), transformación digital y continuidad operacional en empresas como NETAFIM, HSBC y CHEMIE. Posee destacables habilidades de relacionamiento, negociación e influencia con stakeholders. Dinámico, resolutivo y perseverante.

CONTACTO

+56 9 9433 0136

<https://www.linkedin.com/in/jose-antonio-gomez-rocha>

joseagomezrocha@hotmail.com

EDUCACIÓN

Formando Nuevos Directores de Empresas

Pontificia Universidad Católica de Chile
En curso (Chile)

MBA (International Programme)

Universidad Adolfo Ibáñez (UAI)
Agosto 2000 (Chile)

Inmersión Internacional

Copenhagen Business School
Mayo 2000 (Dinamarca)

Global Consulting Practicum

UAI – Wharton Business School
Julio 2000 (Chile/USA)

Economista

Universidad de Lima - Julio 1996 (Peru)

IDIOMAS

Español – Nativo / Inglés - Avanzado

HABILIDADES Y OTROS

- Gestión de P&L y escalamiento de negocios
- Expansión Regional
- Alianzas Público-Privadas y colaboración con universidades
- Influencia en políticas y relacionamiento estratégico con Stakeholders
- Implementar Great Place to Work (N°13) Movilidad Internacional (Pasaporte Peruano, Portugués y Español, Residencia en Chile)

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Director – Miembro del Directorio

Agroexportadora San Martín S.A.C (AESM), Perú (Abril 2026 – a la fecha)
Empresa que investiga, desarrolla, produce y comercializa productos intermedios para el área agrícola, pecuaria y sanitización en general

Managing Director

Netafim Chile (an ORBIA Business), Chile (Mayo 2023 – Marzo 2026)
Pionera y líder Global en soluciones de Riego para la agricultura y minería.

- Optimizar el proceso Integral de P&L, junto con la estrategia de innovación para Chile.
- Desarrollar negocios y cartera, logrando expansión comercial sostenida del 17% en 1 año (CODELCO, BHP, SUGAL, Tokosova), y fortalece la estrategia go-to-market.
- Administrar un equipo de 100 personas con 7 reportes directos.
- Representar a la empresa frente a Stakeholders y actuar como agente de negocios en ferias Internacionales.

Gerente General

Semillas Generación 2000, |Chile (Febrero 2021 – Abril 2023)
Empresa chilena, líder en producción, multiplicación, nursery, grow-out y desinfección de semillas.

- Desarrollar el Gobierno Corporativo y profesionalización de la empresa.
- Implementar un plan de expansión estratégica del mercado, lo que logró incrementar las ventas anuales de US\$7MM a US\$10MM (43%) en menos de 2 años.
- Implementar el plan de estandarización operacional (2 plantas procesadoras), automatización y digitalización de procesos comerciales.

Gerente General Corporativo – Latin America

CHEMIE S.A., Chile (Octubre 2011 – Diciembre 2020)
Empresa con 100+ empleados y 30+ años en formulación y comercialización de productos agrícolas y salud animal para LATAM.

- Desarrollar un plan de expansión local y regional en LATAM, lo que permitió incrementar la venta de insumos agrícolas y salud animal de US\$ 40MM a US\$ 70MM (75%) en 8 años.
- Liderar un proceso de optimización operacional (estandarización y automatización de procesos) y control de costos, mejorando el EBITDA de 9% a 22% en 6 años.
- Gestionar P&L, estrategia comercial, innovación y alianzas con universidades en LATAM. (Uniagraria – Colombia / Universidad Veracruzana – Mexico / U. de Chile – Chile).

HSBC GROUP (2003-2011)

Director Regional de Proyectos - LATAM

HSBC Bank Mexico, México (2010 – 2011)

- Liderar programa de proyectos de transformación operacional y comercial en LATAM.
- Estandarizar y digitalizar procesos, logrando una reducción en costos y FTEs (35%-50%), así como tiempos de ejecución en 20%.
- Gestionar aprobaciones con diversas Entidades Regulatorias Bancarias de LATAM (SBIF-Chile / SBS-Perú / CNBS-Honduras).

Head of Premier Project / Head of Operations Control

HSBC Bank Chile, Chile (2007-2010)

- Diseñar y ejecutar el Business Case para el lanzamiento de Banca Personal en Chile.
- Inaugurar las primeras 5 sucursales en Santiago.
- Liderar due diligence operacional para la adquisición de la tarjeta de crédito Presto (LIDER).
- Co-liderar la migración a la plataforma integral ONE-HSBC, estandarizando procesos y disminuyendo OPEX en un 20%.

Assistant Vice President – International Private Banking

HSBC Bank USA/Oficina de Representación, Chile (2003 – 2007)

- Gestionar portafolio de clientes de alto patrimonio (min US\$ 1MM).
- Brindar análisis y asesoría de inversiones tanto a clientes como al equipo interno.